

# GOLDING

Golding Capital Partners ist einer der führenden unabhängigen Asset Manager für Private Equity, Private Debt und Infrastruktur in Europa mit über 11 Milliarden Euro Assets under Management. Unsere Geschäftspartner stehen im Fokus unserer Unternehmensphilosophie - für sie lassen wir alles stehen und liegen. Wir agieren täglich in einem spannenden und kontrastreichen Umfeld von global agierenden Investoren und internationalen Beteiligungsfonds. An den Standorten München, Luxemburg, London, New York und Tokio arbeiten derzeit rund 130 Mitarbeiter.

Zur Unterstützung unseres engagierten Sales-Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt am Standort München einen

## Manager / Director Institutional Sales – Schwerpunkt Banken (m/w/d)

Langfristiges und kundenorientiertes Handeln gehören zu Ihrem unternehmerischen Selbstverständnis. Als Mitglied im Sales-Team sind Sie verantwortlich für die kontinuierliche Betreuung und Weiterentwicklung unserer Kunden aus dem Bereich der Sparkassen und Genossenschaftsbanken und treiben in Ihrer Rolle als kommunikativer Experte zudem die Kundenbeziehung proaktiv voran, entwickeln diese weiter und bauen neue Beziehungen auf. In einem zukunftssträchtigen Markt repräsentieren Sie Golding national als führender Anbieter im Segment der nachhaltigen alternativen Anlageklassen wie Infrastruktur, Private Debt und Private Equity.

### Ihre Aufgaben

- Aktive, unternehmerisch geprägte Akquisition und Betreuung institutioneller Kunden, insbesondere Sparkassen und Genossenschaftsbanken
- Abschlussorientierte Vorbereitung, Durchführung und Nachbereitung von Kunden- und Pitch-Terminen
- Laufende Betreuung bestehender Kundenbeziehungen sowie Relationshipmanagement
- Marktanalyse und Konzeption neuer Vertriebsansätze und Produktideen für die Akquisition deutscher institutioneller Investoren, sowie Eruierung, Bewertung und Hebung von neuen Sales-Potentialen
- Entgegennahme und Beantwortung von Investorenanfragen
- Dokumentation der Akquisetätigkeiten über das CRM
- Teilnahme an Fachvorträgen und –konferenzen

### Ihre Qualifikation

- Abgeschlossenes kaufmännisches (oder vergleichbares) Studium oder vergleichbare Ausbildung an der Sparkassenakademie/Frankfurt School of Finance alternativ Bankkaufmann-Ausbildung mit weiterführendem Studium
- 8-10 Jahre relevante Erfahrung in der Kundenbetreuung oder Vertrieb von Finanzprodukten (idealerweise Alternative Anlagen), alternativ mehrjährige Erfahrung im Bereich im Treasury oder Gesamtbanksteuerung einer Sparkasse/Genossenschaftsbank
- Sehr gute Kenntnisse im Bereich Kapitalmarkt / Finanzanlagen / Asset Management
- Vorhandenes Netzwerk innerhalb der Sparkassen- oder genossenschaftlichen Finanzgruppe und weiterer relevanter Marktteilnehmer (z.B. Kapitalverwaltungsgesellschaften)
- Ausgeprägte Fertigkeiten und Kenntnisse in MS Office sowie der Anwendung von CRM-System
- Sehr gute Präsentations- und Kommunikationsfähigkeiten in Deutsch und Englisch

# GOLDING

## Ihre Persönlichkeit

- Hohe Dienstleistungsorientierung und Vertriebsaffinität
- Interesse am intensiven Kundenkontakt, sowie Begeisterung an der Pflege und Weiterentwicklung von Kundenbeziehungen
- Ausgeprägte analytische, akribische und organisatorische Fähigkeiten
- Freude am strukturierten, detailorientierten und eigenverantwortlichen Arbeiten
- Hohes Maß an Zuverlässigkeit, Eigenmotivation und Flexibilität
- Hohe Reisebereitschaft

Unseren Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern bieten wir Freiräume für eigene Ideen sowie gezielte fachliche und persönliche Förderung, um den Anforderungen unserer anspruchsvollen Klientel auch in Zukunft gerecht zu werden.

Wenn Sie sich mit unserer Unternehmensphilosophie und dem Profil identifizieren können, ergreifen Sie die Chance und schreiben Sie die Erfolgsgeschichte von Golding Capital Partners mit uns fort!

Wir freuen uns auf Ihre Onlinebewerbung über [www.goldingcapital.com/karriere](http://www.goldingcapital.com/karriere).

Ihre Ansprechpartnerin für diese Position ist Carola Schinke (Manager HR/Recruiting).

### **Weitere Informationen**

Golding Capital Partners GmbH  
Einsteinstraße 172, 81677 München

Ansprechpartnerin:  
Carola Schinke (Manager HR / Recruiting)  
T +49 (0) 89 419 997 554

E: [recruiting@goldingcapital.com](mailto:recruiting@goldingcapital.com)